

売上向上の販促本、

やつと出来上がります。



一年 組んでいました売上向上の販促本がやつと出来上がります。広告道場会員の皆様には大変お待たせをすることになり、この場をお借りいたしました。お詫び申し上げます。

のっけから言い訳を申しますと、通常の仕事をこなしながらの執筆でしたので、なかなかまとまった時間を取る事が出来ず、延び延びになってしまいました。一週間も間が過ぎてしまつと、新しく3ページ書くために前に書いた事を思い出すために5ページ戻ったりと、行ったり来たりと繰り返して、先に発行した60ページ程の2冊の小冊子とは、必要

とされるエネルギーの量が半端ではありませんでした。しかしながら、いままで約三〇年間印刷業を通して、お客様の販促のお手伝いを社員とともにさせて頂き、何とかこまめでやれてこれましたのは、紛れもなくお客様が有つてのことです。

少しでも恩返しが出来ればとの強い思いが、最後までやり続けられた原動力となりました。また、社員全員の厳しくも示唆に富んだ指摘と激励は、私に勇気とやる気を与え続け、更には内容も分かりやすく大変に読みやすいものとなりました。社員の間には心から感謝をしています。

常に本を執筆している方からみれば、こんな事は取るに足らない事かもしれない。しかし私にとりましてこの一年間の葛藤は、私自身の意志の強さと弱さとの葛藤でもあり、大変に学ぶ事の多い一年間となりました。

自分で今週はここまで書き終えたと堅く決意しても急に忙し仕事が入ったり、少し体調が優れずに気乗りがしなければ「〇〇だから仕方がない」と言い訳をして、後に回してしまつた自分が度々顔を出していました。

そんなとき決まっていた私の尻をたたいてくれたのは、社員のみならず、お陰様でやつと皆様に恩返しのできることができると今はほつと胸を撫で下ろしております。

二月中には、皆様のお手元にお届け出来る事と申します。自社の売上向上のお役に、立てて頂ければ幸いです。

また四月下旬にはこの本を基にした販促を共に学ぶ「広告道場」をパージョニアアップして、新しく開催する予定しております。詳しい内容は小社のホームページで近日中にお知らせ致します。ご興味のある方はどうぞアクセスしていただければと存じます。



タイトルも目次もまた検討中ですが、ざっくり内容を、ご紹介しましょう。

- 1 現状認識は大事だよ。
- 2 考え方が大事だよ。
- 3 マネジメントの基本だよ。
- 4 中小零細企業の戦略だよ。
- 5 お客様をひいき客に。
- 6 そのための具体的なツール。
- 7 気づかぬうちに、まわす。

※三七拍子のかけ声の答えは裏欄下部に記載。!!!!!!

探訪の途中ですが、ニュースです。

お仕事探訪の入り口オートロックに

昨年末、アクロスで大きな変化があった様です。

現場のすけだろうです。こちらが新しく取り付けられたインターホンです。

玄関前

はいませ。おはようございます。

はい、おはようございます。

入る時はインターホンを鳴らすとスタッフが開錠してくれます。

出る時は左側にあるボタンで開錠します。

旧デザイン部

大掃除は行われ、配置換えが完了しました。

社内へ引越し行われる

継続してはこちらのニュース

1期から2期へ

2階

デザイン部と制作が2階へ移動し、四の配置になりました。

各部署が、今までのように、良いアイデアが出るのではと期待されます。

以上、アクロス、ニュースをお伝えしました。

忘れっぽいあの人がうらやましい

どにかく今日も一日がんばろう。

大きな笑顔の菅野でした。

おはようございます。

みんなで、

がんばるちや!!

ACTIAPAN

みんな、

がんばるちや!!

ACTIAPAN

心のでっし始めましょ

朝から寒いけど

今日も

元気がなくても

挨拶しなきゃ

仕事に夢中になると

なるのは

何かを忘れるため?

おいかわ明

Sのぼやき

さてさて、久々のぼやきで失礼しまつた。話は昨年に遡りますが、この季節がわらわら23号の季節のお便りについて紹介した山形蔵王の樹氷の写真、凍える姿を我儘しくコントラに振り山頂付近まで、当時2才にも満たないわが息子を凍傷寸前まで追いつかされた。樹氷撮影でございませう。しかし、社外ならいざ知らず社内ですら誰からもそれになれず、何の反応もなく、むしろ息を吐いたのをこの時期がくると蘇ります。(S)

おいかわ明

おいかわ明

おいかわ明

おいかわ明

おいかわ明

おいかわ明

※[検索]…必要な情報を調べて探ること。