かくつき おイカワ月版 VOL.90

2017年2月第80号

「オイカワLa版」は、印刷とホームページの㈱アクトジャパンのニュースレターです。

2

今月のコーナー

★アキラのひとり言 ‥ 1～2面
★まんが「火の車」‥ 1～3面 ★ ACTNews ★ある日の社内風景 ★温故知新 ‥2面 ★小説 ‥2～3面 ★改めて弊社の商品紹介
★インサツノチシキ ‥ 3面 ★今月の運勢 ★ホームページ翻訳機能の紹介 ★クロスワードパズル ★妄想 JK 語講座 ‥4面　ほか

「きみのバラをかけがえのないものにしたのは、きみが、バラのために費やした時間だったんだ」

「星の王子様」より

大切な人って一朝一夕にできるわけじゃない。自分がどれだけ相手に愛情を注いだか。「連命の人が現れない」のではなく、「連命の人にする」努力を忘れずにいたいものですね。

今月のアキラのひとり言です。

モノの差別化だけでは戦えない②！

中小企業の最大の差別化は「人」にあり。

中小企業は、経営資源と言われている人・モノ・金そして情報は、大企業に比べて基本的に全て劣っているのが普通です。

ですから中小企業は、大企業と真逆の戦略であるランチェスター第一法則（弱者の戦略）を、選択せざるを得なかったり、競争相手のいない土俵（市場）を創り出し、そこで横綱として君臨するブルーオーシャン戦略を目指すのが、戦略の基本であるとされています。

小規模一位主義を目指す

それは出来るだけ少ない経営資源を分散化せず集中することで、少しでも経営資源を無駄にせず、有効に活用して戦いに臨むためです。しかしながら、そうしたとしても全面戦争ともなれば、大企業との競争に負けてしまうのが殆どなのです。

だからこそ中小企業は、経営戦略を出来るだけ細分化（商品・地域・お客様など）して、一つの目標に経営資源を集中投入し、小規模一位主義を目指して、経営を進めることになります。あとはその戦略に沿って、確実に戦術を実行して行くことになります。

しかしながらそれを実行して行くのは、社長を含めた全社員の皆様です。ですからコミュニケーションを密にして全社員で思いを共有し、やり方・方法も共有して、どの社員がお客様に対応したとしても、お客様の満足を勝ち得る事が出来るレベルにまでなる必要があります。

満足を越えた心に響く対応

いまは商品や有料のサービスなど、「モノだけで差別化を計ることは、大変に難しい時代になっています。ですからこれ以外の差別化や、付加価値がどうしても必要となります。ここに私たち中小企業の生き残る術があると、私は考えています。

それは徹底したお客様の立場に立ち、お客様の期待を越えた対応で、お客様の心に強く響く満足を勝ち得ることです。

大企業ではお客様の数は数千人・数万人単位です。しかし中小企業では多くて千人程度が良い所でしょう。であればその気になれば、すべてのお客様の名前や顔、その他の情報を覚えておくことくらいは、出来ない事ではないでしょう。

中小企業だからこそ迅速に

またお取引いただいたら、御礼を兼ねて自筆のハガキを

4面につづく。

火の車

2面につづく

かわら版まんが

編集者より

アンケートご返信いただいた皆様ありがとうございます。ご意見いただいた中で多いのが…

おもしろい 楽しみ！

文字小さっ 見づら

ドヒャ 何やってる会社かわからない

本来やるべき情報発信ができていないと痛感する日々です。

そして、本業は印刷会社なのですが、

※仙台は青葉区上杉の印刷会社、㈱アクトジャパンのホームページは http://www.act-jpn.co.jp/

ひとり言続き

出すなど、やれることは沢山あります。このようにお客様に気に入られ忘れられないように、出来る処からコツコツと実践して、お客様との信頼関係の絆を少しづつ太くして行くことは、能力のあるなしに関わらず、誰でも出来る事です。

このように社員の意識と情報の共有化を計り、社員の行動スキルを高めて行く活動は、中小企業だからこそ迅速に出来る事なのではと、思うのです。

そしてこの事を社内に定着させるためには、まず経営者（リーダー）のお客様を大切に思う心と、お客様に喜んでいただき、社員と一緒になって素晴らしい会社にして行くと言う、経営者自身の強い信念が、社員の心の中に深く届いてこそ、成り立つ事なのではないでしょうか。

私は中小企業の付加価値を創り出す最大の差別化は、全て「社長」にありと、強く主張したいと考えております。

（おわり）

今月のオフショット

恥を晒すようですが、弊社二階の打ち合わせデスクは現在、社長の私のワークスペース化しています。整理整頓が苦手な方なので普段は雑然としているのですが、今年になって机が珍しくキレイだなと感じていました。ですが散らかしていた本が一階の打ち合わせスペースに移動しただけでした…。

悪い水がたまっている人チェックリスト

2017年は水の気に大きく影響を受ける年だそうです。体の半分以上が水でできている私たちは、普通に生活しているだけで「水」の影響を受けています。「水」の気は愛情、お金、豊かさ、健康など多くの運に影響します。自分の内面や身の回りすべてを見直し、清らかな水の流れをつくって、いい「水」の気を流しましょう。

- □ 気づくと愚痴や文句を言っている
- □ 浴室やトイレなど水周りが汚い
- □ 嫉妬したり恨んだりすることが多い
- □ 外見を気にしていない
- □ 愛に飢えている
- □ 頑固で柔軟さがない
- □ 肌や髪のケアを怠っている
- □ 添加物の多い食事を摂りがち
- □ 「できない」等やる気のない発言をする。
- □ 常にイライラして人を攻撃する

2017年は水の気に大きく影響を受ける年だそうです。

真の開運法は、自分の内面を磨くこと。金の使い方を見直して、目的をもって自己投資を積極的に。心が豊かになるお金の流れを把握して。貰い物は開運的に。

李家幽竹の幸せ風水 今月の運勢 2017

今月も皆様の運気をお祈り申し上げます。

一白水星	笑顔でいると幸運が	舞い込みます。楽しいことを率先して行いましょう。人と楽しみを分かち合うと運が大きく育ちます。家族や友人など気の合う人と趣味やレジャーを積極的に楽しんで。今月はジュエリーを身に着けるのも◎。小さくても大丈夫。
二黒土星	「変化」の気運を幸運に	まわりの変化を前向きに受け止めて自分の運に変えましょう。同時に日頃から洞察力と広い視野をもち、変化をすばやくキャッチすることが大切。「変えたい」と思うことは積極的に行動して。ただし、姿勢が悪いと変化が滞ります。
三碧木星	何事にも前向きに取り組める	やる気に満ち溢れ、アクティブに過ごす事ができる月。心身ともに最新情報や未知の分野に触れることで運気も招きます。風邪を広範囲に感染させる恐れがあります。体の疲れは免疫力の低下に繋がるので、無理をせず休養を。
四緑木星	かけがえのない人との親交を過ごしましょう	家族や友人、親友などと親交を深めると運気アップ。心身ともにリフレッシュを取り入れましょう。小さな楽しみをたくさん見つけて、とくに今月は家で過ごす時間が増えるので、運が育まれるので、家での楽しみを増やしましょう。クイズやパズルなど脳のトレーニングをすると運気が活発化。
五黄土星	毎日を朗らかに過ごしましょう	新しい習い事を始める、話題のスイーツを取り寄せるなど、小さな楽しみをたくさん見つけて、とくに今月は家で過ごす時間が増えるので、運が育まれるので、家での楽しみを増やしましょう。クイズやパズルなど脳のトレーニングをすると運気が活発化。
六白金星	言霊の力が強まるとき	言ったことが現実になりやすいので、慎重な発言を心がけて。一方で願い事は口に出すほうがかないやすくなります。また、幅広い知識と情報を吸収しましょう。身の回りの不要なものを取り除くと、運の上昇を妨げます。
七赤金星	新しいことにチャレンジをはかりましょう	行ったことのない場所、新しい人との交流、初めての食べ物など新たな運を招き入れましょう。豊かな体験は人間の幅を広げ、人としての魅力を高めます。身の回りの不要なものを取り除くと、運の上昇を妨げます。
八白土星	さらなる成長をはかりましょう	自分や環境を見つめ直し、悪い部分は改めるなど、さらなる成長をはかりましょう。とくに人間関係は流動。不要な関係は絶ち、縁を充実させましょう。また有益な出会いを求めることも大切です。今月は「ご近所さん」付き合いや地域の集まりを積極的に参加すると運気が安定します。
九紫火星	品のある言動を心がけて	また、高級品を身につけたり、ステータスの高い人と交流したりして上質なものにふれましょう。豊かな運を育んでいただけます。ただし、心にゆとりがないと運が貧しくなります。何事も余裕をもって行い、自分のペースで進めましょう。休日は神社仏閣などの神聖な場所が運気を高めます。

「李家幽竹の幸せ風水2017年版」世界文化社より

編集後記

平成があと2年で終わるようですね。印刷業界はカレンダー関係が忙しくなりそうですが…弊社でいえば、請求書や領収書に年号を記載している場合は、新しくする必要があるくらいですが、次の年号が何になるのかが気になりますね～。

★次号は4月発行予定です。

妄想JK語講座

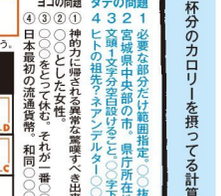
※JKとは、女子高生の日常会話のこと。

「フッカル」

「フッカル」とは、「フットワーク軽い」を略したもの。さすが営業職、自転車で納品などはずいぶんフットワーク軽いですね～。

フットワーク軽いの大事ですね～。

クロスワードパズルできるかな。



タテの問題
1 必要な部分だけ範囲指定。○○抜き。
2 宮城県中央部の市。県庁所在地。
3 文頭1文字分空白設けること。○字下げ。
4 ヒトの祖先？ネアンデルター○○○。

ヨコの問題
① 神的力に帰される異常な現象すべき出来事。
② ○○○としした女性。
③ ○○○をとって休む。それが一番○○○。
④ 日本最初の流通貨幣、和同○○○。

同封のハガキにキーワードを書いてお送りください。正解の方の中から抽選で粗品を進呈いたします。

※ゆる４コマも随時更新、『冬に思う』、『意図を明確に』の２本立て。

今月の粗品→ 前回と同じですが、すけたろうマスクです。

★ニュースレターへのご意見・ご感想いただき誠にありがとうございます。また、ニュースレターに関係のない内容の質問に回答していただき大変ありがたく存じます。今年もご愛読いただきありがとうございます！

★表現のむずかしさを思う「恋愛ソング」の鉄則として、歌詞に「好き」や「愛してる」を使うのは今やご法度。ストレートすぎる表現はすでに使い古されていて、どれだけ好きか、愛しているかを違う言葉で表現できるかが良いラブソングだといいます。弊社も「愛」を掲げていただいぶ経ちますが、それを行動や姿勢で表現できたらいいですね。

名種印刷物、ホームページ制作承ります。TEL022-225-2493 FAX022-225-2488 http://www.act-jpn.co.jp

※右のまんがはフィクションです。実在の人物ではないことはないですがフィクションと呼ばせて♥

まんがの続き

おわり

ACTJAPAN 雪道には気をつけて！

改めまして、弊社は・・・

印刷 と ホームページ制作 の会社です。

ご存じの方も、そうでない方も、弊社を知っていただければ幸いです。
もちろんコレは売り込みではございません。ただの自社紹介です。(びくびく)

これまで本ニュースレターでも、同封のセールスレター等でご紹介したのは、印刷物にプラスした特色として、

にがおえ や まんが

を宣伝してきましたが、実は弊社の商品別売上構成でいうと件数は多いとは言えません。

断然、多いのが

名刺 や 封筒

などの事務用印刷物です。

名刺 | 封筒 | 伝票 | 挨拶状

ホームページ制作は、これまで同様ですが、

イチからつくる初期費用が高めなホームページ
と
月々安価にすむ割とお得なホームページ

を、取り揃えております。

お問合せは
☎022-225-2493まで。
mail@act-jpn.co.jp まで。

インサツノイシキ

第14回 ★デザインのコツ教えます。

コツその1「情報のダイジ度天秤」

印刷物やホームページを制作する上で、まずはじめにやることは情報の整理です。デザインすることは「伝えたい量」と「伝わる量」との戦いでもあります。言いたいこと同士が喧嘩したり、多すぎると表現がどんどんぼやけてしまいます。すべてを伝えようとすると、結局何も伝わらないデザインになりかねません。「何がダイジか？」を忘れないように進めましょう。

Step1 伝えたいこと整理

天秤にのりきらないくらいたくさん「伝えたいこと」があったら、数を絞り込もう。

Step2 どっちがよりダイジ？

両方同時に実現できないことは、天秤の左右にのせて、優先順位をつけましょう。

Step3 ダイジな方を強調

高い	ダイジ度	低い
大きい	サイズ	小さい
多い	分量	少ない
目立つ場所	位置	目立たない場所
目立つ	強さ	目立たない
絶対入れる	要素	入らなければ困る

ダイジな方を強調すれば、デザインにメリハリが生まれます。

まんがの続き

近況報告です。広告道場は、1月26日（木）に開催されました。ご参加された皆さま大変お疲れさまでした。

弊社のホームページをリニューアルする動きがありました。ホームページからの問い合わせ件数を増やすのがねらいとのこと。3月の繁忙期に向けて、体調管理を万全にして、少ない人数で乗りきりたいものです。

温故知新

今回は、世界の名作ベストセラー。

星の王子さまの 本当に大切なものは目に見えない。

愛を探して云十年…

あらすじ

主人公のパイロットがサハラ砂漠に不時着し、星の王子さまと名乗る少年と出会います。パイロットは飛行機を修理しながら、少年の言葉に耳を傾けます。王子さまはいろいろな星を転々として、地球にたどりついたらしく、これまで出会った人たちのことを語りだします。「人として大切なこと」や「社会への警鐘」を教えてくれます。

※巻頭の愛のおコトバにつながります。

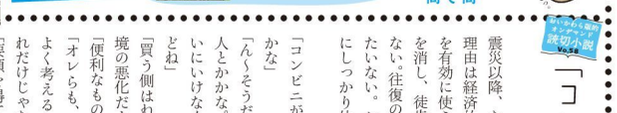
今月の格言です。「下手な考え、休むに似たり」

よい考えも浮かばないのに時間をかけることは、無駄なことで休んでいるのといっしょで時間の浪費でしかないということ。

そんな時は煮詰まったところまでの考えや経緯を他の人に相談して、アドバイスをもらうのが効率的ですね。

一番まずいのは、考えるフリしてやっぱりできませんでしたってパターン。タイムイズマネーです。もちろん聞いてばかりでも成長がないからある程度は必要だけど、仕事を効率的にこなせるかを考えた時にはやり方は「ついやないってことですね。

あきら「明める」こと。
事由を明らかにすること。意図を明確にするのです。
（二葉亭四迷の『浮雲』より）



「コンビニのお昼。」

作：SAY39応募

震災以降、なるべく弁当を持参することにした。理由は経済的なこともあるが、健康のため、そして時間を有効に使うためだ。向かいにあった大型スーパーも姿を消し、徒歩で10分程度歩いたところにしかコンビニがない。往復の時間を考えると、お昼の時間が削られてもったいない。かといって定時であがれるわけもなく、お昼にしっかり休むことも自分たちの仕事のうちだ。

「コンビニが24時間じゃなくなったら困る人っているのかな」

「ん～そうだね。夜勤明けの人とか、長距離トラックの人とかかな。あとは子供が風邪引いたときに水とか氷買いにいけなくなるとか…確かにあったら便利なんだけどね」

「買う側はね。だけど問題は働いている人たちの労働環境の悪化だよね。慢性的な人手不足って聞くよね」

「便利なものを追い求めすぎた結果なんだろうね」

「オレらも、入社したての頃よく徹夜とかしたけどね。よく考えるとあれって忙しかったんだとは思うけどそれだけじゃない気もするよね」

「要領を得ていないっていうか、段取りが悪い面もあるし、お客さまに振り回されたり変に真面目な頃だったからいいように使われたりね…当時は新しいこともやってたしね……まあ、でも今はあの頃よりも機械の性能が上がって作業自体は断然効率的な面はあるからね」

「ワークライフバランス」とか組合の仕事でよく耳にするけど、働く社員が健康じゃないと何も始まらないからね…だけど経営側は無駄を省いて利益確保して、売り上げをあげるためにそれにプラスして新しいことも考えなきゃってなるからバランスとるの難しいよね」

「それぞれの立場で息苦しい時代なんだな」

夜遅い日が続くと、弁当をつくるのも億劫になって、朝通勤途中にコンビニによって昼食を買うことがしばしばある。地下鉄駅の最寄のコンビニだけに、朝のラッシュ時には長蛇の列だ。オーナー店長とバイトのおじさん二人は淡々とレジをさばいている。コーヒーだけの人もいれば、公共料金の支払いをする人、小銭を一枚一枚数えてピッタリ出さないと気が済まない人、信号が青だと言っておつりをもらわないで行ってしまう人もいる。弁当をつくっておけばこんなに並ばないで済むのにと後悔しながら、思う。コンビニで私たちは時間を買っているのだ。手間がかかることよりも、お金をだせば手に入る今とりあえず必要なものを。サービスとは何か。顧客ニーズとは何か。経済とは何か。健康的に働くとは何か。幸せとは何か。つい考えてしまう。

（おわり）

※エンディングテーマ：細野晴臣＆忌野清志郎「幸せハッピー」

3面につづく

弊社のオリジナルメモ帳、年始に配る用じゃないですよ。

なぞかけっ!!「ものすごく好きな人」とかけまして～「ものすごく嫌いな人」ととく、そのこころは、答えは４面欄外上。